

クラウド：多くの導入実績 の背景

なぜ、当社のクラウドが選ばれるのか？

Capgemini 



なぜ、当社のクラウドが選ばれるのか？

REASON1 - 「コンサルティングだけ」それではアジリティは手に入りません

クラウド技術に長けたクラウドインテグレータや、TCO 分析／ROI 分析などの机上論を得意とするコンサルティングファームは多数存在します。

しかし、こうしたスタイルではクラウド導入に関する一連のワークフローの中で断片的な範囲でサービスが提供されるため、「お客様のビジネスのアジリティを高める」という最も重要なポイントにコミットできません。これでは、クラウドのメリットである「圧倒的なスピード」の価値が半減します。

当社は、クラウドに係る高度な技術力と、業務に精通したコンサルティング力を融合させ、全ての工程をワンストップでご支援することで、お客様のビジネスをお待たせしません。

全ての工程をワンストップでご支援



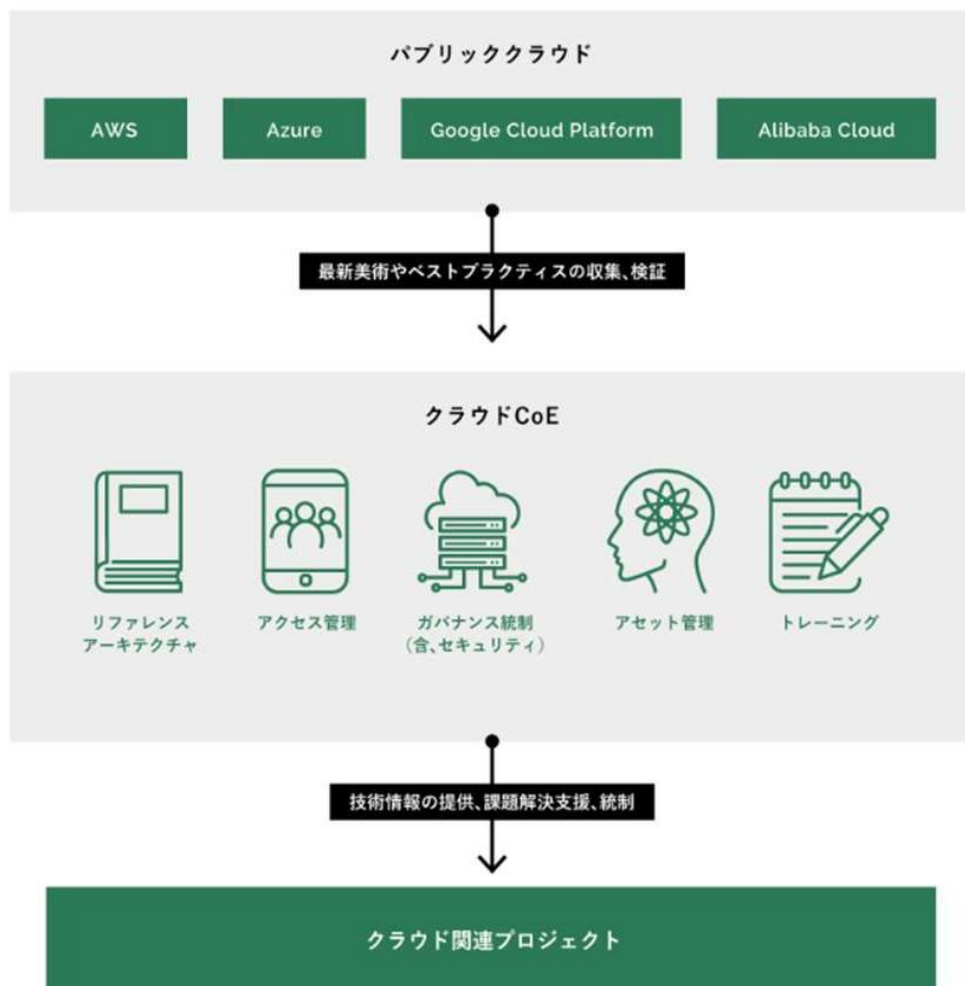


REASON2 - 昨日のクラウドの話をしていませんか？クラウドは今日も進化しています

クラウド技術は驚異的なスピードで進化・発展を続けています。導入時にはベストな選択肢だったサービスが、半年後にはより高機能で安価なサービスに置き換わっているということも珍しくありません。

そのため、クラウドを扱う上では、常に**先端テクノロジーのキャッチアップと検証を続け、それを全社員が武器として活用できるようにするための組織的な営みが必要不可欠**です。

当社では、クラウドに関する高度な専門知識を持つスペシャリストによって「クラウド CoE」を組織しており、パブリッククラウドに関する最新技術動向を常にキャッチアップするとともに、ベストプラクティスを集約・適用・運用することによってクラウド関連プロジェクトの成功を強力に支援しています。





REASON3 - クラウドに使われない クラウドを使い倒してこそ価値がある

クラウドサービスのメリットは、単純な移行作業だけでは得られません。

クラウドは、アプリケーションの迅速な開発、利用状況に応じたリソースの伸縮、低コストでの高可用性の確保などが実現できる革新的な技術です。しかし、クラウドに単純移行するだけでは、これらのメリットを享受することはできません。昨今、「先進技術を含む新機能の開発」、「機能追加や要求変化への柔軟な対応」、「スピードとアジリティ」が求められるシステムでは、クラウドネイティブ・アーキテクチャを採用すべきであるというのが通説となっています。

しかし、コンテナやサーバレスといった技術要素に対する知見を持ち合わせていないベンダーがクラウドネイティブに取り組んだ場合、サービス単位での適正な評価ができないばかりか、特定のクラウドサービスベンダーの言いなりになり、シングルクラウド構成にどっぷりと染められたシステムになりがちです。

このような経緯で構築されたクラウドネイティブなシステムは、アプリケーション・インフラ・運用が望ましくない形で密結合し、結果として移行容易性の低い「クラウドロックイン」されたシステムを生んでしまいます。

社員の多くが AWS の資格を所持、クラウドの構築経験を豊富に有しています。

当社は、世界をリードするテクノロジー企業と提携し、クライアントのビジネストラansフォーメーションを強力に推進しています。

多くの従業員が AWS 認定資格を取得しており、また流通業界のお客様を中心に Azure ソリューションの提供や、AI 関連サービスにおける GCP の活用、中国を含む世界展開を進めているお客様向けの Alibaba 環境の構築、そしてこれらのクラウドを組み合わせたマルチクラウドサービスの構築に豊富な実績があります。これらの知見を活かし、ビジネストラansフォーメーションならびにデジタルトランスフォーメーションのグローバルパートナーとして伴走し、クラウド活用によってビジネスのアジリティを何倍にも高めるようご支援いたします。



About Capgemini

キャップジェミニは、お客様のビジネストラansフォーメーションならびにテクノロジーtransフォーメーションのグローバルパートナーです。企業が“デジタル世界”と“持続可能な世界”への移行を加速できるようご支援し、組織と社会へのインパクトを目に見える形で生み出しています。当グループは、世界 50 か国以上、約 34 万人の使命感あふれる多様性に富んだチームメンバーから成る組織です。55 年にわたり培ってきた豊富な実績を有し、幅広いビジネスニーズへの対応をテクノロジーの力で支援するパートナーとして、お客様から厚いご信頼をいただいています。AI、クラウド、データ領域で市場をけん引する能力を発揮し、各業界への深い専門知識とパートナーエコシステムを組み合わせ、戦略・設計からエンジニアリングまでを網羅する強みを活かして、エンドツーエンドのサービスやソリューションをご提供しています。2023 年のグループ売上高は 225 億ユーロです。

Get the Future you want 望む未来を手に入れよう | <http://www.capgemini.com/jp-jp>



This presentation contains information that may be privileged or confidential and is the property of the Capgemini Group.

Copyright © 2024 Capgemini. All rights reserved.